

Алексей Шипов, краткая информация:

- ❖ бизнес-тренер сегмента B2B и B2C;
- ❖ тренер ведущих Российских компаний “Волховец”, “Дарс”, “РЖД”;
- ❖ ведущий бизнес-тренер Психологического Центра “Соцветие”;
- ❖ тренинг-менеджер рекламного агентства “Эфир”;
- ❖ бизнес-тренер сетевых компаний;
- ❖ преподаватель авторского курса в Московских Университетах и программе “Росмолодежь. Большая перемена” при Правительстве РФ;
- ❖ кандидат экономических наук;
- ❖ предприниматель, криптоинвестор, основатель тренинг-агентства

Биография:

Я родился в Москве в 1986 году в семье ученых. Отец - доктор психологических и кандидат технических наук. Мать - кандидат психологических наук, изобретатель СССР.

Свое высшее образование я начал на экономическом факультете Высшей Школы Экономики и продолжил в Московском Гуманитарном Университете, который я окончил с красным дипломом, по специализации “Управление персоналом организации”. Несколько раз становился лауреатом именных стипендий и по итогам обучения был включен в список лучших выпускников г. Москвы 2008 года. Был рекомендован для поступления в аспирантуру, по окончании которой в 2012 году успешно защитился и получил ученую степень кандидата экономических наук, по специальности “Экономика труда”.

Проведением тренингов я начал заниматься с 15 лет. Первым был коммуникационный тренинг для подростков. Спустя полгода, меня стали приглашать со-ведущим и организатором различных тренингов по теме коммуникаций и взаимоотношений.

Продолжая совершенствовать навыки преподавания и тренерства, с 2004 года в рамках семейного бизнеса принял активное участие в создании и проведении внутренних обучающих программ по развитию персонала. В университете проводил публичные развивающие и развлекательные мероприятия для студентов. С целью развития у них навыков коммуникации организовывал тренинговые и игровые группы, что привело к созданию в 2008 году интеллектуально-развлекательного клуба “ДляСвоих”, где

проводились развивающие игры и занятия на различные темы: психология, ассертивное поведение, мотивация, тимбилдинг и многое другое.

Одновременно с работой в семейном бизнесе, учебой и ведением собственного клуба, прошел обучение биржевой торговле и веду самостоятельную инвестиционную деятельность по сей день.

На третьем курсе университета пошел работать по специальности в качестве ведущего специалиста по активному/прямому поиску персонала (Headhunting, executive search) в компанию “КАМИ Станко Агрегат”, где проработал с 2008 по 2009 год.

В 2009 году по приглашению компании “SkyTechPersonal”, трудоустроился руководителем отдела подбора и адаптации персонала. Спустя год, получил новое предложение от компании “КАМИ” на должность руководителя отдела по подбору персонала.

В 2011 году занимался организацией производства и продажи автомобильных акустических систем под заказ, а также получил опыт работы в строительном бизнесе и поставках светодиодного оборудования.

В середине 2013 года получил предложение о трудоустройстве в фонд экологической безопасности “Экомир”, на должность первого помощника руководителя компании. На этой должности проработал до 2016 года с временным проживанием за пределами Российской Федерации. Параллельно успешно развивал бизнес международных поставок одежды и техники.

За эти годы я получил опыт и знания, которыми мог, а главное хотел делиться, поскольку понимал, насколько сильно это может изменить жизнь других людей и в 2017 году принял окончательное решение о возвращении в тренерскую деятельность.

По возвращению в РФ перешел на работу в коммерческий психологический центр “Соцветие”, на позицию бизнес-тренера и HR-директора. За время работы в данной организации мною были созданы практические программы, среди которых: программа по развитию soft skills; тренинги по продажам и отработке возражений, ассертивному поведению, эффективной коммуникации персонала и руководителей; семинары по мотивации и самомотивации, презентации себя и самооценки; тренинг развития лидерских качеств, а также курс по навыкам влияния и командообразования.

Я имею многолетний опыт подготовки и развития персонала организаций в различных сферах, таких как, “Эфир” - рекламный бизнес; “Созидание” - агентство элитной недвижимости; “Академия Йоги”; курсы повышения квалификации нотариусов (Ханты-Мансийский а.о.); производственная фабрика “Дигидрокверцетина” - пищевая промышленность, медицина; “Производственная фабрика Рифэ”, “Производственная Компания Волховец” - межкомнатные двери, интерьерные решения, “Дарс” – строительная компания, РЖД – Российские железные дороги.

Также, являюсь специалистом по подготовке дистрибьюторов многоуровневого маркетинга для ведущих компаний прямых продаж: Amway, DoTerra, Oriflame и др.

Летом 2024 года был приглашенным спикером в проекте Правительства Российской Федерации “Большая Перемена. Росмолодежь”, где получил отличные оценки по итогам анонимного опроса >200 слушателей (NPS > 4.8).

Предлагаемые программы и тренинги основаны на многолетнем опыте практической работы. Их отличает авторский подход; акцент на работе с конкретными проблемами участников; реальные, живые бизнес-кейсы и нестандартные упражнения; гибкая структура под запрос заказчика. Программы могут применяться как для корпоративного сегмента, так и для государственных служащих.

Свои тренинги стараюсь проводить с максимальной отдачей, “закрывая боли” и потребности заказчика, в позитивной поддерживающей атмосфере для участников.

Экспертные области:

- **ассертивное поведение и копинг-стратегии**
- **продажи, переговоры, отработка возражений**
- **тимбилдинг (командообразующие мероприятия)**
- развитие софт скиллс, ораторского мастерства и навыков коммуникации
- мотивация и самомотивация
- навыки влияния
- самооценка и презентация себя
- развитие лидерских качеств